



پرسش‌های متداول دوره‌های الوبیزنس

ما آموزش را کاربردی کردیم تا پیشرفت شغلی شما را سریع‌تر کنیم



۱. ثبت‌نام چطور انجام می‌شود؟

بعد از این که در صفحه‌ی هر دوره روی «ثبت‌نام» می‌زنی، اطلاعات ضروری رو وارد می‌کنی و کارشناسان ما با شما تماس میگیرن و لینک صفحه ثبت‌نام رو براتون میفرستن. قبل از نهایی کردن، اگر سوالی داری، تیم پشتیبانی کنارت تا بهترین انتخاب رو انجام بدی. بعد از نهایی شدن تصمیم، می‌توانید از قسمت آخر همین صفحه پرداخت رو انجام بدین و بعد آن لینک دوره آموزشی به همراه لینک گروه تلگرام براتون ارسال میشه.

۲. کدوم دوره برای من مناسبه؟

سه چیز رو بررسی کن: هدف (ارتقای شغل/تغییر مسیر/حل مسئله واقعی)، سطح (مقدماتی/میانی/پیشرفته)، و زمانی که می‌تونی بگذاری. اگر مرددی، با پشتیبانی الوبیزنس تماس بگیرین و یا در شبکه‌های اجتماعی با ما در ارتباط باشید.

۳. پیش‌نیاز دوره‌ها چیه؟

در صفحه‌ی هر دوره دقیق نوشته‌ایم. معمولاً آشنایی پایه با ابزارها/مفاهیم همون حوزه کافیه. اگر جایی نیاز به آماده‌سازی داری، پیش‌نیاز فشرده معرفی می‌کنیم.

۴. فرمت برگزاری چیه (آنلاین/حضوری/هیبرید)؟ ضبط جلسات دارید؟

بسته به دوره فرق می‌کند. زمان، فرمت و وضعیت ضبط در صفحه‌ی همان دوره آمده. تمام جلسات ضبط خواهد شد و در اختیار شرکت کنندگان قرار می‌گیرد. اما طبیعتاً جایگزین شرکت در کلاس‌های آنلاین نخواهد شد.

۵. هر جلسه شامل چه چیزهایی می‌شود؟

آموزش کاربردی + تمرین/پروژه + زمان پرسش و پاسخ. هدف، خروجی قابل ارائه است؛ مثل گزارش تحلیلی، داشبورد، پلن بازاریابی، بیزنس کیس یا نمونه کار.



۶. چقدر زمان باید بگذارم؟

به جز زمان کلاس، هر هفته یک «بلوک ثابت» برای تمرین و پروژه کنار بگذار (مثلاً ۳-۵ ساعت). اگر هفته‌ای شلوغ شد، یک «زمان جبرانی» هم در تقویم داشته باش.

۷. اگر وسط هفته درگیر شدم چه کار کنم؟

حداقل هفتگی تعیین کن (مثلاً دیدن یک بخش و انجام یک تمرین کوتاه). همین کار کمک می‌کند از ریتم نیفتی؛ آخر هفته هم جبرانی را اجرا کن.

۸. آیا تکلیف و پروژه داریم؟ ارزیابی چطور انجام می‌شود؟

بله. یادگیری در الوبیزنس پروژه‌محوره. ارزیابی بر اساس مشارکت، کیفیت خروجی‌ها و پیشرفت هفتگی انجام می‌شود؛ نه صرفاً حضور.

۹. مدرک پایان دوره می‌دید؟

ما دو مدرک در دوره‌های آموزشی به شرکت‌کنندگان ارائه می‌کنیم. گواهی حضور در دوره: برای کسانی که در دوره شرکت می‌کنند و حداقل در ۷۰ درصد جلسات حضور دارند. گواهی پایان دوره: برای کسانی که الزامات آموزشی را کامل انجام داده‌اند صادر می‌شود. ارزش اصلی اما نمونه‌کار و خروجی قابل ارائه‌ی توست.

۱۰. پرداخت و اقساط چطور است؟ تخفیف هم دارید؟

پرداخت آنلاین/کارت به‌کارت ممکن است. برای برخی دوره‌ها اقساط داریم. تخفیف باندا (چند دوره با هم) و سازمانی هم ارائه می‌شود—جزئیات در صفحه‌ی همان دوره.

۱۱. ثبت‌نام سازمانی هم دارید؟ فاکتور رسمی صادر می‌شود؟

بله. برای شرکت‌ها برنامه‌ی سازمانی/اختصاصی داریم و فاکتور رسمی صادر می‌کنیم. پروژه‌های دوره را می‌توانیم با مسئله‌ی واقعی سازمان شما هم‌راستا کنیم.



۱۲. اگر سوال داشتیم یا به راهنمایی نیاز داشتیم با چه کسی در ارتباط باشیم؟

پشتیبان دوره (واتس‌آپ/تماس/ایمیل) پاسخ‌گوست. قبل از ثبت‌نام هم با روی باز مشاوره می‌دهیم تا انتخاب مطمئن باشد.

۱۳. سطح من خیلی پایه‌ای/خیلی حرفه‌ای است؛ چه کنم؟

اگر پایه‌ای هستی، از دوره‌های مقدماتی شروع کن و با تمرین مستمر جلو برو. اگر حرفه‌ای هستی، سراغ دوره‌های پیشرفته و پروژه‌های عمیق‌تر برو؛ می‌توانیم مسیر ترکیبی هم پیشنهاد کنیم.

۱۴. با شرکت در دوره، فوراً شغل/ارتقا می‌گیرم؟

دوره سکوی پرتاب است، نه مقصد. سرعت نتیجه‌گرفتن به عوامل متعددی بستگی دارد: سابقه‌ات، شبکه‌سازی، مهارت‌های نرم و تحلیلی، عمق یادگیری و شرایط بازار. ما بستر رشد، پروژه‌های واقعی و بازخورد دقیق را فراهم می‌کنیم؛ تو هم با عمل‌گرایی و استمرار، آموخته‌ها را به فرصت تبدیل کن.

۱۵. اگر جلسه‌ای را از دست بدهم چه می‌شود؟

بسته به دوره، ضبط یا منابع جایگزین داریم. ضمن اینکه می‌توانی با پشتیبان برای مرور نکات کلیدی هماهنگ کنی.

۱۶. آیا منتورینگ یا گروه تعاملی دارید؟

بله؛ گروه تعاملی برای پرسش‌وپاسخ و تبادل تجربه داریم. در دوره‌های پروژه‌محور، منتورینگ موضوعی هم ارائه می‌شود.

۱۷. بعد از دوره چه مسیری پیشنهاد می‌دهید؟

بر اساس هدف و سطح، ادامه‌ی مسیر معرفی می‌شود: دوره‌های تکمیلی، چالش‌های حرفه‌ای، به‌روزرسانی رزومه/لینکدین، ساخت پرتفولیو و شبکه‌سازی هدفمند.

ALOBIZNESS

الوبیزنس



bs.alobiz.com



info@alobiz.ir

• تماس با ما

☎ ۰۲۱ - ۹۱۰۱۲۵۹۵

☎ ۰۹۹۶۵۷۵۷۵۰۹

✉ info@alobiz.ir

✉ honarmandian@alobiz.ir

الوبیزنس در شبکه های اجتماعی

–  www.aparat.com/alobiz –

–  [company/alobizness](https://company.alobizness) –

–  alobizness –